

چهارمین دوره تخصصی
چگونه
مشاور
حرفه‌ای
کسب و کار
شویم؟



ابرزندگی

زیست بوم توسعه فناوری دیجیتال

www.ayandehbc.ir



با توجه به بازار روبه رشد و نیاز ۸۰۰ میلیارد دلاری این صنعت در ایران، نیاز به مشاور رشد یافته وجود دارد، اما مشاوران متخصص هنوز بسیار کم هستند

در دهه اخیر، مشاوره کسب و کار از یک فعالیت جانبی، به یک نقش کلیدی در بقای سازمان‌ها و رشد اکوسیستم کارآفرینی تبدیل شده است. مدیران در مسیر تصمیم‌سازی، توسعه یا نجات کسب و کار، نیازمند مشاورانی هستند که نه تنها مسلط بر تحلیل و راهکار، بلکه توانمند در فهم انسان، سازمان، و پیچیدگی‌های محیط ایرانی باشند.

واقعیت این است:

مشاوره‌ی اثربخش، یک مهارت عمومی نیست؛
یک علم میان‌رشته‌ای پیچیده است که باید آموخته شود.

دوره‌ی پیش‌رفته تربیت مشاور کسب‌وکار
یک برنامه آموزشی-عملیاتی است که به‌صورت ساختارمند،
تخصص‌محور و مبتنی بر تجربه‌ی زیسته طراحی شده تا شرکت
کنندگان را به سطح حرفه‌ای مشاوره‌ی کسب‌وکار ارتقاء دهد.
این دوره با رویکرد Case-Based، مشارکتی و مبتنی بر شواهد برگزار
می‌شود و شامل مراحل زیر است:



**تاکنون بیش از ۱۰۰ مشاور از این دوره فارغ‌التحصیل شده‌اند که
امروز در اکوسیستم‌های مختلف مشغول به کار حرفه‌ای‌اند.**



مدرس دوره :

استاد امیرحسین اسدی

- ◆ داور برنامه‌ی تخصصی "میدون" در شبکه ۳
- ◆ مشاور بیش از ۱۰۰۰ کسب‌وکار در ایران در حوزه‌های تولید، خدمات، استارت‌آپ، سلامت، آموزش، صنایع خلاق و...
- ◆ استاد توسعه کسب‌وکار و طراحی ساختارهای مشاوره
- ◆ مؤسس مدل بوم‌ی عارضه‌یابی کسب‌وکار در ایران
- ◆ مدرس دوره‌های تخصصی در دانشگاه‌ها، مراکز رشد و شتاب‌دهنده‌ها

ایشان نه تنها مدرس این دوره، بلکه طراح آن نیز هستند؛ فردی که خود مسیر مشاوره حرفه‌ای را طی کرده و حالا آن را به دیگران آموزش می‌دهند.



ساختار آموزشی و منتورینگ

در طول دوره، علاوه بر مدرس اصلی، ۴ منتور تخصصی از حوزه‌های زیر همراه شما هستند:

1.

تحلیل و طراحی بیزینس

2.

توسعه مهارت‌های ارتباطی و روان‌شناختی مشاور

3.

مستندسازی و پیاده‌سازی راهکارها

4.

تحلیل استراتژیک و نقشه راه رشد مشاور

این منتورینگ چندلایه، تضمین می‌کند که دانش‌پذیر، تنها یادگیرنده نباشد، بلکه به یک مشاور بالغ و آماده‌ی ورود به بازار واقعی تبدیل شود.

جامعه هدف دوره

این دوره برای افراد زیر طراحی شده است:

مدیران و کارآفرینان با تجربه که می‌خواهند وارد مسیر حرفه‌ای مشاوره شوند

۱

مشاوران تازه‌کار که نیاز به ارتقاء سیستماتیک، علمی و روان‌شناختی دارند

۲

فعالان حوزه‌های منابع انسانی، فروش، بازاریابی، مالی و توسعه فردی که می‌خواهند دانش خود را در قالب مشاوره ساختارمند ارائه دهند

۳

افرادی که دغدغه حل مسئله دارند و به دنبال اثرگذاری عمیق‌تر در زیست‌بوم کارآفرینی ایران هستند

۴

برخی سرفصل‌های کلیدی دوره

◆ مفاهیم پایه مشاوره: مشاور کیست و چه می‌کند؟

◆ فرایند مشاوره: تحلیل، تشخیص، راهکار، پیاده‌سازی، پیگیری

◆ مدیریت هیجانات و ریسک‌های انسانی در مشاوره

◆ مهارت‌های فردی و شخصیتی یک مشاور اثرگذار

◆ طراحی مسیر درآمد، برند شخصی و مرکز مشاوره مستقل

◆ ابزارهای تحلیل: جدول آنالیز شکست، تحلیل محصول، تحلیل تصمیم، تحلیل فروش

◆ آشنایی با حوزه‌های تخصصی مورد نیاز مشاوران: قانون، مالیات، بیمه، فروش، HR، استراتژی

◆ اخلاق حرفه‌ای مشاور در موقعیت‌های بحران، شکست، تعارض، و حتی در مواجهه با رابطه‌های عاطفی ناخواسته

◆ نگارش پایان‌نامه کاربردی + کار عملی با حضور در جلسات مشاوره واقعی





دستاوردهای دوره برای دانش‌پذیران

- ◆ تبدیل تجربه شما به ابزار مشاوره ساختارمند
- ◆ توانایی ارائه خدمات مشاوره به صورت حرفه‌ای و مستندسازی شده
- ◆ شبکه‌سازی با مشاوران هم‌دوره و ارتباط با اکوسیستم‌های کارآفرینی
- ◆ تدوین بیزینس پلن و استراتژی برای مرکز مشاوره شخصی
- ◆ عضویت در بانک مشاوران مورد تأیید و امکان ارجاع پروژه‌های واقعی
- ◆ دریافت گواهینامه معتبر پایان دوره از استاد اسدی



آمار و تجربه موفق دوره‌های قبل

◆ برگزاری ۳ دوره تخصصی کاملاً

◆ آموزش بیش از ۱۰۰۰ مشاور حرفه‌ای

◆ همکاری با مراکز رشد، شتاب‌دهنده‌ها، سازمان‌های دولتی و شرکت‌های خصوصی

◆ افزایش درآمد مشاوران فارغ‌التحصیل تا ۳ برابر در ۶ ماه نخست پس از پایان دوره



تقویم زمانی دوره

جلسه دوم (آنلاین)
پنجشنبه ۳۰ مرداد
ساعت: ۱۰ الی ۱۳

جلسه اول (حضوری)
جمعه ۱۰ مرداد
ساعت: ۹ الی ۱۷

جلسه چهارم (آنلاین)
جمعه ۲۸ شهریور
ساعت: ۱۰ الی ۱۳

جلسه سوم (آنلاین)
جمعه ۱۴ شهریور
ساعت: ۱۰ الی ۱۳

جلسه ششم (آنلاین)
جمعه ۲۵ مهر
ساعت: ۱۰ الی ۱۳

جلسه پنجم (حضوری)
جمعه ۱۱ مهر
ساعت: ۹ الی ۱۷

جلسه هفتم (حضوری)
جمعه ۹ آبان
ساعت: ۹ الی ۱۷

این فقط یک دوره نیست؛ یک سکوی پرتاب است

اگر از سطح "دانش تجربی" عبور کرده‌اید و آماده‌اید مشاور معتمد، دقیق و مؤثر برای کسب و کارها باشید

اگر می‌خواهید مسیر درآمدي مشاوره را به درستی طراحی کنید و اثر حرفه‌ای خود را ثبت نمایید

اگر به دنبال کسب بروز ترین متد مهارت برای توسعه کسب و کار و حتی شخصی هستید

اگر دغدغه‌ی رشد دیگران را دارید و می‌خواهید با آن کسب درآمد هم بکنید

دوره تربیت مشاور کسب و کار، مسیر ورود حرفه‌ای شما به بازار مشاوره ایران است.

شرایط پرداخت ۳ مرحله‌ای ۱ پیش پرداخت + ۲ قسط

مبلغ پیش پرداخت: ۲۴ میلیون تومان

قسط اول: ۲۸ میلیون تومان - ۱۴۰۴/۶/۳۱

قسط دوم: ۲۸ میلیون تومان - ۱۴۰۴/۸/۱۵

پرداخت نقدی با ۱۰ درصد تخفیف مبلغ ۷۲ میلیون تومان خواهد بود و در صورتی که عضو باشگاه مشتریان کلینیک کسب و کار استاد امیرحسین اسدی باشید معادل ۲۰ درصد مبلغ به عنوان هدیه باشگاه از مبلغ کل کسر خواهد شد.

داستان‌های موفقیت دانش‌پذیران دوره‌های تربیت مشاور کسب‌وکار

علیرضا حسینخانی | مشاور کسب‌وکار حرفه‌ای | دانش‌پذیر کد ۱

دوره تربیت مشاور کسب‌وکار، مسیر علمی و عملی به من داد که پیش از آن نداشتم. اکنون با دانش عمیق و مهارت‌های کاربردی، به کسب‌وکارهای متعددی مشاوره میدهم و راهکارهای استراتژیک ارائه می‌کنم که باعث رشد و پایداری آن‌ها شده است.



سپیده انصاری | منتور و کوچ حرفه‌ای کسب و کار | دانش‌پذیر کد ۱

این دوره فراتر از آموزش بود؛ فرصتی برای رشد حرفه‌ای و هدایت دیگران. به عنوان منتور، تجربه و دانش خود را به دانش‌پذیران جدید منتقل می‌کنم و به آن‌ها کمک می‌کنم تا مسیر مشاوره کسب‌وکار را با قدرت و اعتماد طی کنند.



محمدباقر افشاری | کوچ کسب‌وکار و توسعه فردی | دانش‌پذیر کد ۲

با گذراندن این دوره، مهارت‌های کوچینگ را فرا گرفتم و توانستم به افراد کمک کنم تا اهداف کسب‌وکارشان را مشخص کنند و قدم‌های عملی برای رشد بردارند. این دوره به من ابزار و اعتماد به نفس داد تا به یک کوچ تاثیرگذار تبدیل شوم.



داستان‌های موفقیت دانش‌پذیران دوره‌های تربیت مشاور کسب‌وکار

کامبیز زنجری | تحول زندگی و حرفه‌ای‌دانش‌پذیر کد ۱

شرکت در این دوره، نقطه عطف زندگی من بود. نه تنها مهارت‌های مشاوره کسب‌وکار را آموختم، بلکه نگرش من نسبت به خود و اهدافم تغییر کرد. امروز با انرژی و انگیزه بیشتر، مسیر شغلی و شخصی خود را با موفقیت طی می‌کنم.



سید میثم موسوی | مدیر مرکز مشاوره کسب‌وکار | دانش‌پذیر کد ۲

این دوره کمک کرد تا بتوانم مرکز مشاوره کسب‌وکار خود را راه‌اندازی و مدیریت کنم. یاد گرفتم چگونه بیزینس پلن طراحی کنم، استراتژی فروش تدوین کنم و منابع مالی لازم برای توسعه مراکز را جذب کنم. امروز با افتخار مدیریت مرکز خودم را بر عهده دارم.



یلدا نجفی | مشاور پروژه‌های استراتژیک و رشد کسب‌وکار | دانش‌پذیر کد ۳

با بهره‌گیری از آموزش‌های علمی و منتورینگ دوره، توانستم پروژه‌های بزرگ مشاوره‌ای را مدیریت کنم و به کسب‌وکارها در توسعه استراتژی‌های موثر کمک کنم. این دوره، پایه حرفه‌ای مستحکمی برای من ساخت.



**جهت مشاوره رایگان، ثبت نام و
اطلاعات بیشتر با ما در ارتباط باشید**

 www.ayandehbc.ir

 ۰۹۲۱ ۷۲۲ ۷۵۶۰

 کانال تلگرام: [karafarinan1404](https://t.me/karafarinan1404)

**تجربیات را به اثر، تخصص را به درآمد و خودت
را به مشاور حرفه‌ای بازار ایران تبدیل کن**