

دوره تخصصی توسعه‌ی کسب‌وکار

سف‌ری ۶ ماهه برای تحول کسب‌وکار شما

با راهبری مستقیم **دکتر امیرحسین اسدی**

امیرحسین

ویژه مدیران عالی، مدیران ارشد
و صاحبین کسب‌وکارهای پیشرو

با درآمد سالانه بیش از ۵ میلیارد تومان





خدمات و مزایای انحصاری دوره

۰۲

آنچه در این سفر ۶ ماهه تجربه خواهید کرد:

۲۴ جلسه کوچینگ خصوصی: شش ماه، هر هفته یک جلسه مشاوره و کوچینگ اختصاصی یک ساعته با حضور مستقیم دکتر امیرحسین اسدی.

۲۴ جلسه منتورینگ فردی: شش ماه، هر هفته یک جلسه اختصاصی یک ساعته با منتور شخصی خود جهت پیگیری و اجرا.

جلسات مسترمایند گروهی: بهره‌مندی از خرد جمعی و تجربه مدیران برتر در جلسات مسترمایند هفتگی.

بازدید و عارضه‌یابی در محل: یک بازدید کامل از کارخانه یا دفتر شرکت شما توسط دکتر اسدی برای تحلیل عمیق فرآیندها.

عارضه‌یابی ۳۶۰ درجه: ارزیابی جامع کسب‌وکار شما در ابتدا و انتهای دوره برای
سنجش دقیق پیشرفت.

۱۲ جلسه آموزشی: ۶ جلسه حضوری ۸ ساعته و ۶ جلسه آنلاین ۴ ساعته در طول دوره
توسط دکتر اسدی.

پکیج آموزشی ویژه: دریافت پک کامل شامل ۱۰ کتاب مرجع، پلنر کسب‌وکار، فلش حاوی
محتوای ویدیویی و کیف دوره.



محورهای کلیدی دوره (بخش اول) :

۵۴

بهینه‌سازی ساختارهای بنیادین کسب‌وکار:

در این بخش، ساختارهای حیاتی سازمان شما توسط دکتر اسدی و تیم منتورها بررسی و اصلاح می‌شوند.

ساختار منابع انسانی: بازنگری و اصلاح چارت سازمانی، شرح وظایف و فرآیندهای جذب و نگهداشت نیروهای کلیدی

ساختار مالی: بررسی و اصلاح مدل‌های مالی، جریان نقدینگی و استراتژی‌های سودآوری شرکت

ساختار هیئت مدیره: بهینه‌سازی فرآیندهای تصمیم‌گیری و تقسیم وظایف در سطح هیئت مدیره

الزامات حقوقی: بررسی و ایمن‌سازی کسب‌وکار در برابر ریسک‌های حقوقی و قراردادی

محورهای کلیدی دوره (بخش دوم):

تدوین استراتژی‌های رشد و توسعه بازار:

تمرکز این بخش بر ایجاد یک نقشه راه شفاف برای رشد پایدار کسب‌وکار شماست.

استراتژی بازاریابی، تبلیغات و فروش: تحلیل و تدوین استراتژی‌های یکپارچه برای جذب و حفظ مشتریان

بیزینس پلن و بیزینس مدل: بازنگری و اصلاح مدل کسب‌وکار و طرح تجاری برای انطباق با شرایط نوین بازار

برندسازی و تولید محتوای دیجیتال: آموزش اصول برندینگ، ایجاد برندبوک حرفه‌ای و استراتژی تولید محتوا

تیم‌سازی فروش: آموزش مهارت‌های نوین فروش و ساخت تیم‌های فروش قدرتمند و بانگیزه





شرایط پذیرش و سرمایه‌گذاری:

فرصتی انحصاری برای ۲۰ مدیر تحول‌آفرین:

مخاطبان دوره: این دوره منحصرأً برای مدیران عالی و صاحبین کسب‌وکارهایی با درآمد
سالانه بیش از ۵۰ میلیارد تومان طراحی شده است.

ظرفیت دوره: ظرفیت این دوره برای حفظ کیفیت و تمرکز بر نتایج، محدود
به ۲۰ شرکت‌کننده است. (پس از تکمیل ظرفیت اولیه، لیست رزرو برای دوره دوم باز خواهد شد)

پیش‌نیاز ورود: پذیرش نهایی در دوره، منوط به قبولی در مصاحبه تخصصی ۲ ساعته با دکتر امیرحسین اسدی است.

هزینه سرمایه‌گذاری: مبلغ کل سرمایه‌گذاری برای این دوره شش ماهه ۳۸۰ میلیون تومان می‌باشد.



شرایط پرداخت و تخفیف‌های ویژه

مسیر موفقیت خود را با پیوستن به این دوره، هموار کنید:

شرایط پرداخت اقساطی:

۲۵٪ مبلغ کل به عنوان پیش‌پرداخت (قبل از شروع دوره)

۲۵٪ مبلغ کل طی چک به تاریخ ۳۰ آبان

۲۵٪ مبلغ کل طی چک به تاریخ ۳۰ دی

۲۵٪ مبلغ کل طی چک به تاریخ ۱۰ اسفند

توجه: تمامی چک‌ها باید قبل از شروع دوره به دفتر آکادمی تحویل داده شوند.

تخفیف‌های ویژه:

۲۰٪ تخفیف: ویژه اعضای باشگاه مشتریان

۱۰٪ تخفیف: برای ثبت‌نام زودهنگام

۱۰٪ تخفیف: برای پرداخت نقدی و یکجای کل مبلغ

۱۰٪ تخفیف: ویژه شرکت‌های دانش‌بنیان

تقویم آموزشی دوره

۰۹

برنامه زمانی جلسات آموزشی حضوری و آنلاین:

موضوع کلی	نوع جلسه	تاریخ جلسه
شروع سفر و عارضه‌یابی اولیه	حضوری (۸ ساعت)	۱۸ مهر
ماژول آموزشی اول	آنلاین (۴ ساعت)	۲ آبان
کارگاه عملی	حضوری (۸ ساعت)	۱۶ آبان
ماژول آموزشی دوم	آنلاین (۴ ساعت)	۳۰ آبان
کارگاه عملی	حضوری (۸ ساعت)	۱۴ آذر

ماژول آموزشی سوم	آنلاین (۴ ساعت)	۲۸ آذر
کارگاه عملی	حضوری (۸ ساعت)	۱۲ دی
ماژول آموزشی چهارم	آنلاین (۴ ساعت)	۲۶ دی
کارگاه عملی	حضوری (۸ ساعت)	۱۰ بهمن
ماژول آموزشی پنجم	آنلاین (۴ ساعت)	۲۴ بهمن
مراسم افطاری و جمع‌بندی (ساعت ۱۵ الی ۲۰)	حضوری (ویژه)	۱۴ اسفند
جمع‌بندی نهایی و ترسیم نقشه راه آینده	آنلاین (۴ ساعت)	۲۲ اسفند



آینده کسب و کار شما از اینجا آغاز می شود.

۱۱

دوره تخصصی توسعه کسب و کار ، یک دوره آموزشی نیست؛ بلکه یک اکوسیستم انحصاری برای رهبرانی است که به کمتر از بهترین قانع نیستند و شجاعت بازطراحی آینده کسب و کارشان را دارند.

این یک تعهد ۶ ماهه برای رسیدن به نتایجی است که همیشه در ذهن داشته اید.

برای برداشتن گام بعدی آماده اید؟

اولین قدم برای ورود به این سفر تحول آفرین، شرکت در مصاحبه تخصصی و ارزیابی اولیه با **دکتر امیرحسین اسدی** است.

جهت هماهنگی و رزرو زمان مصاحبه با ما در تماس باشید:

0 9 2 1 7 2 2 7 5 6 0



www.ayandehbc.ir



فرصت‌ها منتظر شما نمی‌مانند؛ شما باید آن‌ها را خلق کنید.



برند هایی که با ما همکاری
و تجربه رشد و ارتقا داشته اند:

همراه اول
mci Mobile
Communications
of Iran



میلیران

و حالا

جایگاه برند شما خالیست...!

امیر

