

پنجمین دوره تخصصی

چگونه مشاور حرفه‌ای کسب و کار شویم؟



آینده پژوهان ابر زندگی
www.ayandehbc.ir



باتوجه به بازار رو به رشد ایران و نیاز ۸۰۰ میلیارد دلاری این صنعت، نیاز به مشاور رشد یافته وجود دارد. اما مشاوران متخصص هنوز کم هستند.

در دهه اخیر، مشاوره کسب و کار از یک فعالیت جانبی، به یک نقش کلیدی در بقای سازمان‌ها و رشد اکوسیستم کارآفرینی تبدیل شده است. مدیران در مسیر تصمیم‌سازی، توسعه یا نجات کسب و کار، نیازمند مشاورانی هستند که نه تنها مسلط بر تحلیل و راهکار، بلکه توانمند در فهم انسان، سازمان، و پیچیدگی‌های محیط ایرانی باشند.

واقعیت این است:

مشاوره‌ی اثربخش، یک مهارت عمومی نیست؛
یک علم میان‌رشته‌ای پیچیده است که باید آموخته شود.

دوره‌ی پیش‌رفته‌تربیت‌مشاور کسب‌وکار

یک برنامه آموزشی-عملیاتی است که به‌صورت ساختارمند، تخصص‌محور و مبتنی بر تجربه‌ی زیسته طراحی شده تا شرکت‌کنندگان را به سطح حرفه‌ای مشاوره‌ی کسب‌وکار ارتقاء دهد. این دوره با رویکرد Case-Based، مشارکتی و مبتنی بر شواهد برگزار می‌شود و شامل مراحل زیر است:



تاکنون بیش از ۲۰۰ مشاور از این دوره فارغ‌التحصیل شده‌اند که امروز در اکوسیستم‌های مختلف مشغول به کار حرفه‌ای‌اند.



مدرس دوره :

استاد امیرحسین اسدی

- ◆ داور برنامهی تخصصی "میدون" در شبکه ۳
- ◆ مشاور بیش از ۱۰۰۰ کسب و کار در ایران در حوزه های تولید، خدمات، استارتاپ، سلامت، آموزش، صنایع خلاق و...
- ◆ استاد توسعه کسب و کار و طراحی ساختارهای مشاوره
- ◆ مؤسس مدل بومی عارضه یابی کسب و کار در ایران
- ◆ مدرس دوره های تخصصی در دانشگاه ها، مراکز رشد و شتاب دهنده ها

ایشان نه تنها مدرس این دوره، بلکه طراح آن نیز هستند؛ فردی که خود مسیر مشاوره حرفه ای را طی کرده و حالا آن را به دیگران آموزش می دهند.



پیش از دوره، تجربه مصاحبه تخصصی تعیین سطح با جناب آقای اسدی و تست شخصیت شناسی با جناب آقای دکتر طرخان صورت خواهد گرفت.

ساختار آموزشی و منتورینگ

در طول دوره، علاوه بر مدرس اصلی، ۴ منتور تخصصی از حوزه‌های زیر همراه شما هستند:

۱ تحلیل و طراحی بیزینس

۲ توسعه مهارت‌های ارتباطی و روان‌شناسی مشاور

۳ مستندسازی و پیاده‌سازی راهکارها

۴ تحلیل استراتژیک و نقشه راه رشد مشاور

این منتورینگ چندلایه، تضمین می‌کند که دانش‌پذیر، تنها یادگیرنده نباشد، بلکه به یک مشاور بالغ و آماده‌ی ورود به بازار واقعی تبدیل شود.

جامعه هدف دوره

این دوره برای افراد زیر طراحی شده است:

۱

مدیران و کارآفرینان باتجربه که می‌خواهند وارد مسیر حرفه‌ای مشاوره شوند.

۲

مشاوران تازه‌کار که نیاز به ارتقاء سیستماتیک، علمی و روان‌شناختی دارند.

۳

فعالان حوزه‌های منابع انسانی، فروش، بازاریابی، مالی و توسعه فردی که می‌خواهند دانش خود را در قالب مشاوره ساختارمند ارائه دهند.

۴

افرادی که دغدغه حل مسئله دارند و به دنبال اثرگذاری عمیق‌تر در زیست‌بوم کارآفرینی ایران هستند.

برخی سرفصل‌های کلیدی دوره

- ◆ مفاهیم پایه مشاوره: مشاور کیست و چه می‌کند؟
- ◆ فرایند مشاوره: تحلیل، تشخیص، راهکار، پیاده‌سازی، پیگیری
- ◆ مدیریت هیجانات و ریسک‌های انسانی در مشاوره
- ◆ مهارت‌های فردی و شخصیتی یک مشاور اثرگذار
- ◆ طراحی مسیر درآمد، برند شخصی و مرکز مشاوره مستقل
- ◆ ابزارهای تحلیل: جدول آنالیز شکست، تحلیل محصول، تحلیل تصمیم، تحلیل فروش
- ◆ آشنایی با حوزه‌های تخصصی مورد نیاز مشاوران: قانون، مالیات، بیمه، فروش، HR، استراتژی
- ◆ اخلاق حرفه‌ای مشاور در موقعیت‌های بحران، شکست، تعارض، و حتی در مواجهه با رابطه‌های عاطفی ناخواسته
- ◆ نگارش پایان‌نامه کاربردی + کار عملی با حضور در جلسات مشاوره واقعی



دستاوردهای دوره برای دانش‌پذیران

- ♦ دریافت گواهینامه معتبر به همراه فرصت یک ماهه کارورزی در کنار جناب آقای اسدی
- ♦ تبدیل تجربه شما به ابزار مشاوره ساختارمند
- ♦ توانایی ارائه خدمات مشاوره به صورت حرفه‌ای و مستندسازی شده
- ♦ شبکه‌سازی با مشاوران هم‌دوره و ارتباط با اکوسیستم‌های کارآفرینی
- ♦ تدوین بیزینس پلن و استراتژی برای مرکز مشاوره شخصی
- ♦ عضویت در بانک مشاوران مورد تأیید و امکان ارجاع پروژه‌های واقعی



آمار و تجربه موفق دوره‌های قبل

♦ برگزینی ۴ دوره تخصصی کامل

♦ آموزش بیش از ۲۰۰ مشاغل و حرفه‌ای

♦ همکاری با مراکز رشد، شتاب‌دهنده‌ها، سازمان‌های دولتی و شرکت‌های خصوصی

♦ افزایش درآمد مشاغل و افراد فارغ‌التحصیل تا ۳ برابر در ۶ ماه
نخست پس از پایان دوره



تقویم زمانی دوره

جلسه سوم (آنلاین)
۱۴ آذر

جلسه دوم (حضور)
۳۰ آبان

جلسه اول (آنلاین)
۱۶ آبان

جلسه ششم (آنلاین)
۱۲ دی

جلسه پنجم (آنلاین)
۵ دی

جلسه چهارم (حضور)
۲۸ آذر

جلسه نهم (آنلاین)
۲ بهمن

جلسه هشتم (آنلاین)
۲۶ دی

جلسه هفتم (آنلاین)
۱۹ دی

جلسه دوازدهم
۱۵ اسفند
بازآموزی ۲

جلسه یازدهم
۱ اسفند
بازآموزی ۱

جلسه دهم (حضور)
۱۰ بهمن

۴ جلسه حضوری
۷ جلسه آنلاین
۲ جلسه بازآموزی

جلسه سیزدهم (حضور)
۲۱ فروردین

برگزاری جلسات مستمر مابین هفتگی
آنلاین با حضور متناوب

این فقط یک دوره نیست؛ یک سکوی پرتاب است

اگر از سطح "دانش تجربی" عبور کرده‌اید و آماده‌اید مشاور معتمد، دقیق و مؤثر برای کسب‌وکارها باشید

اگر می‌خواهید مسیر درآمدی مشاوره را به‌درستی طراحی کنید و اثر حرفه‌ای خود را ثبت نمایید

اگر به دنبال کسب به روزترین متد مهارت برای توسعه کسب‌وکار و حتی شخصی هستید

اگر دغدغه‌ی رشد دیگران را دارید و می‌خواهید با آن کسب درآمد هم بکنید

دوره تربیت مشاور کسب‌وکار،
مسیر ورود حرفه‌ای شما به بازار مشاوره ایران است.

داستان‌های موفقیت دانش‌پذیران

دوره های تربیت مشاور کسب‌وکار

علیرضا حسینخانی | مشاور کسب‌وکار حرفه‌ای | دانش‌پذیر کد ۱

دوره تربیت مشاور کسب‌وکار، مسیر علمی و عملی به من داد که پیش از آن نداشتم. اکنون با دانش عمیق و مهارت‌های کاربردی، به کسب‌وکارهای متعددی مشاوره می‌دهم و راهکارهای استراتژیک ارائه می‌کنم که باعث رشد و پایداری آن‌ها شده است.



سپیده انصاری | منتور و کوچ حرفه‌ای کسب‌وکار | دانش‌پذیر کد ۱

این دوره فراتر از آموزش بود؛ فرصتی برای رشد حرفه‌ای و هدایت دیگران. به عنوان منتور، تجربه و دانش خود را به دانش‌پذیران جدید منتقل می‌کنم و به آن‌ها کمک می‌کنم تا مسیر مشاوره کسب‌وکار را با قدرت و اعتماد طی کنند.



محمدباقر افشاری | کوچ کسب‌وکار و توسعه فردی | دانش‌پذیر کد ۲

با گذراندن این دوره، مهارت‌های کوچینگ را فراگرفتم و توانستم به افراد کمک کنم تا اهداف کسب‌وکارشان را مشخص کنند و قدم‌های عملی برای رشد بردارند. این دوره به من ابزار و اعتماد به نفس داد تا به یک کوچ تاثیرگذار تبدیل شوم.



داستان‌های موفقیت دانش‌پذیران دوره‌های تربیت مشاور کسب‌وکار

کامبیز زنوزی | تحول زندگی و حرفه‌ای | دانش‌پذیر کد ۱

شرکت در این دوره، نقطه عطف زندگی من بود. نه تنها مهارت‌های مشاوره کسب‌وکار را آموختم، بلکه نگرش من نسبت به خود و اهدافم تغییر کرد. امروز با انرژی و انگیزه بیشتر، مسیر شغلی و شخصی خود را با موفقیت طی می‌کنم.



سید میثم موسوی | مدیر مرکز مشاوره کسب‌وکار | دانش‌پذیر کد ۲

این دوره کمک کرد تا بتوانم مرکز مشاوره کسب‌وکار خود را راه‌اندازی و مدیریت کنم. یاد گرفتم چگونه بیزینس پلن طراحی کنم، استراتژی فروش تدوین کنم و منابع مالی لازم برای توسعه مرکز را جذب کنم. امروز با افتخار مدیریت مرکز خودم را برعهده دارم.



یلدا نجفی | مشاور پروژه‌های استراتژیک و رشد کسب‌وکار | دانش‌پذیر کد ۳

با بهره‌گیری از آموزش‌های علمی و منتورینگ دوره، توانستم پروژه‌های بزرگ مشاوره‌ای را مدیریت کنم و به کسب‌وکارها در توسعه استراتژی‌های موثر کمک کنم. این دوره، پایه حرفه‌ای مستحکمی برای من ساخت.



**جهت مشاوره رایگان، ثبت نام و
اطلاعات بیشتر با ما در ارتباط باشید.**



www.ayandehbc.ir



۰ ۹ ۲ ۱ ۷ ۲ ۲ ۷ ۵ ۶ ۰



کانال تلگرام: karafarinan1404

**تجربیات را به اثر ، تخصص را به درآمد و خودت را
به مشاور حرفه ای بازار ایران تبدیل کن**
