هفتمین دوره تخصصی

چگونه مشاور حرفه‌ای کسب‌وکار شویم؟









شرکت توسعه فناوری و کسب‌وکار آینده

www.ayandehbc.ir



باتوجه به بازار رو به رشد ایران و نیاز ۸۰۰ میلیارد دلاری این صنعت، نیاز به مشاور رشد یافته وجود دارد. اما مشاوران متخصص هنوز کم هستند.

در دهه اخیر، مشاوره کسب‌وکار از یک فعالیت جانبی، به یک نقش کلیدی در بقای سازمان‌ها و رشد اکوسیستم کارآفرینی تبدیل شده است. مدیران در مسیر تصمیم‌سازی، توسعه یا نجات کسب‌وکار، نیازمند مشاورانی هستند که نه‌تنها مسلط بر تحلیل و راهکار، بلکه توانمند در فهم انسان، سازمان، و پیچیدگی‌های محیط ایرانی باشند.

واقعیت این است:

مشاوره‌ی اثربخش، یک مهارت عمومی نیست؛

یک علم میان‌رشته‌ای پیچیده است که باید آموخته شود.

دوره‌ی پیشرفته تربیت مشاور کسب‌وکار

یک برنامه آموزشی ـ عملیاتی است که به‌صورت ساختارمند، تخصص‌محور و مبتنی بر تجربه‌ی زیسته طراحی شده تا شرکت‌کنندگان را به سطح حرفه‌ای مشاوره‌ی کسب‌وکار ارتقاء دهد. این دوره با رویکرد Case-Based، مشارکتی و مبتنی بر شواهد برگزار می‌شود و شامل مراحل زیر است:



تاکنون بیش از ۳۰۰ مشاور از این دوره فارغ‌التحصیل شده‌اند که امروز در اکوسیستم‌های مختلف مشغول به کار حرفه‌ای‌اند.



مدرس دوره :

استاد امیرحسین اسدی

- داور برنامه‌ی تخصصی "میدون" در شبکه۳
- مشاور بیش از ۱۰۰۰ کسب‌وکار در ایران در حوزه‌های تولید، خدمات، استارتاپ، سلامت، آموزش، صنایع خلاق و...
- استاد توسعه کسب‌وکار و طراحی ساختارهای مشاوره
- مؤسس مدل بومی عارضه‌یابی کسب‌وکار در ایران
- مدرس دوره‌های تخصصی در دانشگاه‌ها، مراکز رشد و شتاب‌دهنده‌ها

ایشان نه تنها مدرس این دوره، بلکه طراح آن نیز هستند؛
فردی که خود مسیر مشاوره حرفه‌ای را طی کرده و حالا آن را به دیگران آموزش می‌دهند.

www.ayandehbc.ir







پیـــش از دوره، تجربه مصاحبه تخصصی تعییـــن سطح با جناب آقای اســدی و تست شخصیت شنـــاسی با جناب آقای دکتر طرخان صورت خـــواهد گـــرفت.

ساختار آموزشی و منتورینگ

در طـــول دوره، علاوه بر مـــدرس اصلی، ۴ منتور تخصصی از حـــوزه‌های زیر همـــراه شمـــاهستند:

۱ تحلیـــــل و طراحـی بیـزینـس

۲ تـــوسعه مهـــارت‌های ارتـــباطی و روان‌شنـــاختـــی مشـــاور

۳ مستندسازی و پیاده‌سازی راهکارها

۴ تحلیل استراتژیک و نقشه راه رشد مشاور

این منتورینگ چنـــدلایه، تضمین می‌کنـــد که دانـــش‌پذیر، تنها یادگیرنده نباشد، بـلکه به یک مشاور بالغ و آماده‌ی ورود به بازار واقعی تبدیل شود.

جامعه هدف دوره

این دوره برای افراد زیر طراحی شده است:

۱ مدیران و کارآفرینان با تجربه که می‌خواهند وارد مسیر حرفه‌ای مشاوره شوند.

۲ مشاوران تازه‌کار که نیاز به ارتقاء سیستماتیک، علمی و روان‌شناختی دارند.

۳ فعالان حوزه‌های منابع انسانی، فروش، بازاریابی، مالی و توسعه فردی که می‌خواهند دانش خود را در قالب مشاوره ساختارمند ارائه دهند.

۴ افرادی که دغدغه حل مسئله دارند و به دنبال اثرگذاری عمیق‌تر در زیست‌بوم کارآفرینی ایران هستند.

برخی سرفصل‌های کلیدی دوره

- مفاهیم پایه مشاوره: مشاور کیست و چه می‌کند؟
- فرایند مشاوره: تحلیل، تشخیص، راهکار، پیاده‌سازی، پیگیری
- مدیریت هیجانات و ریسک‌های انسانی در مشاوره
- مهارت‌های فردی و شخصیتی یک مشاور اثرگذار
- طراحی مسیر درآمد، برند شخصی و مرکز مشاوره مستقل
- ابزارهای تحلیل: جدول آنالیز شکست، تحلیل محصول، تحلیل تصمیم، تحلیل فروش
- آشنایی با حوزه‌های تخصصی مورد نیاز مشاوران: قانون، مالیات، بیمه، فروش، HR، استراتژی
- اخلاق حرفه‌ای مشاور در موقعیت‌های بحران، شکست، تعارض، و حتی در مواجهه با رابطه‌های عاطفی ناخواسته
- نگارش پایان‌نامه کاربردی + کار عملی با حضور در جلسات مشاوره واقعی





دستاوردهای دوره برای دانش‌پذیران

- دریافت گواهینامه معتبر به همراه فرصت یک ماهه کارورزی در کنار جناب آقای اسدی
- تبدیل تجربه شما به ابزار مشاوره ساختارمند
- توانایی ارائه خدمات مشاوره به صورت حرفه‌ای و مستندسازی‌شده
- شبکه‌سازی با مشاوران هم‌دوره و ارتباط با اکوسیستم‌های کارآفرینی
- تدوین بیزینس پلن و استراتژی برای مرکز مشاوره شخصی
- عضویت در بانک مشاوران مورد تأیید و امکان ارجاع پروژه‌های واقعی

تقویم زمانی دوره

همه جلسات جمعه هستند. جلسات حضوری از ساعت ۸:۳۰ الی ۱۷ و جلسات آنلاین ساعت ۱۰ الی ۱۳:۳۰ خواهد بود.

جلسه اول (حضوری) **۱۳ آذر** افتتاحیه	جلسه دوم (آنلاین) **۲۶ آذر**	جلسه سوم(حضوری) **۱۱ دی**	جلسه چهارم (آنلاین) **۲۴ دی**
جلسه پنجم (حضوری) **۹ بهمن**	جلسه ششم (آنلاین) **۲۹ بهمن**	جلسه هفتم (آنلاین) **۱۳ اسفند** به همراه جلسات ویژه شب عید	جلسه هشتم (آنلاین) **۵ فروردین** به همراه جلسات ویژه شب عید
جلسه نهم (حضوری) **۲۰ فروردین**	جلسه دهم (آنلاین) **۲ اردیبهشت**	جلسه یازدهم (حضوری) **۱۷ اردیبهشت**	جلسه دوازدهم (آنلاین) **۶ خرداد**
جلسه سیزدهم (حضوری) **۲۰ خرداد** اختتامیه			

پس از پایان دوره جلسات بررسی کیس و کارورزی شروع خواهد شد و در شرایط جنگ و... جلسات حضوری و کارورزی ها به صورت آنلاین برگزار خواهد شد و در صورت بروز شرایط جنگی و حذف جلسات حضوری، 10 درصد از هزینه‌ها برگشت داده خواهد شد.

۱۸ جلسه مستر مایند	بررسی کیس و کارورزی یک ماهه
۷ جلسه آنلاین	۶ جلسه حضوری

www.ayandehbc.ir

این فقط یک دوره نیست؛
یک سکوی پرتاب است

اگر می‌خواهید مسیر درآمدی مشاوره را به‌درستی طراحی کنید و اثر حرفه‌ای خود را ثبت نمایید

اگر از سطح "دانش تجربی" عبور کرده‌اید و آماده‌اید مشاور معتمد، دقیق و مؤثر برای کسب‌وکارها باشید

اگر دغدغه‌ی رشد دیگران را دارید و می‌خواهید با آن کسب درآمد هم بکنید

اگر به دنبال کسب به روزترین متد مهارت برای توسعه کسب‌وکار و حتی شخصی هستید

دوره تربیت مشاور کسب‌وکار،
مسیر ورود حرفه‌ای شما به بازار مشاوره ایران است.

www.ayandehbc.ir

داستان‌های موفقیت دانش‌پذیران
دوره‌های تربیت مشاور کسب‌وکار



علیرضا حسینخانی | مشاور کسب‌وکار حرفه‌ای | دانش‌پذیر کد ۱

دوره تربیت مشاور کسب‌وکار، مسیر علمی و عملی به من داد که پیش از آن نداشتم. اکنون با دانش عمیق و مهارت‌های کاربردی، به کسب‌وکارهای متعددی مشاوره می‌دهم و راهکارهای استراتژیک ارائه می‌کنم که باعث رشد و پایداری آن‌ها شده است.



سپیده انصاری | منتور و کوچ حرفه‌ای کسب‌وکار | دانش‌پذیر کد ۱

این دوره فراتر از آموزش بود؛ فرصتی برای رشد حرفه‌ای و هدایت دیگران. به عنوان منتور، تجربه و دانش خود را به دانش‌پذیران جدید منتقل می‌کنم و به آن‌ها کمک میکنم تا مسیر مشاوره کسب‌وکار را با قدرت و اعتماد طی کنند.



محمدباقر افشاری | کوچ کسب‌وکار و توسعه فردی | دانش‌پذیر کد ۲

با گذراندن این دوره، مهارت‌های کوچینگ را فراگرفتم و توانستم به افراد کمک کنم تا اهداف کسب‌وکارشان را مشخص کنند و قدم‌های عملی برای رشد بردارند. این دوره به من ابزار و اعتماد به نفس داد تا به یک کوچ تاثیرگذار تبدیل شوم.

داستان‌های موفقیت دانش‌پذیران
دوره های تربیت مشاور کسب‌وکار



کامبیز زنوزی | تحول زندگی و حرفه ای | دانش‌پذیر کد ۱

شرکت در این دوره، نقطه عطف زندگی من بود. نه تنها مهارت‌های مشاوره کسب‌وکار را آموختم، بلکه نگرشم نسبت به خود و اهدافم تغییر کرد. امروز با انرژی و انگیزه بیشتر، مسیر شغلی و شخصی خود را با موفقیت طی می‌کنم.



سید میثم موسوی | مدیر مرکز مشاوره کسب‌وکار | دانش‌پذیر کد ۲

این دوره کمک کرد تا بتوانم مرکز مشاوره کسب‌وکار خود را راه‌اندازی و مدیریت کنم. یاد گرفتم چگونه بیزینس پلن طراحی کنم، استراتژی فروش تدوین کنم و منابع مالی لازم برای توسعه مرکز را جذب کنم. امروز با افتخار مدیریت مرکز خودم را برعهده دارم.



یلدا نجفی | مشاور پروژه‌های استراتژیک و رشد کسب‌وکار | دانش‌پذیر کد ۳

با بهره‌گیری از آموزش‌های علمی و منتورینگ دوره، توانستم پروژه‌های بزرگ مشاوره‌ای را مدیریت کنم و به کسب‌وکارها در توسعه استراتژی‌های موثر کمک کنم. این دوره، پایه حرفه‌ای مستحکمی برای من ساخت.



برنـــامه آموزشی دوره تـــربیت مشـــاور

- ۱۸ جلسه مستـرمایند: ۱:۳۰ دقیـــقه در مجمـــوع ۲۷ ساعت
  ساعت ۱۹ الی ۲۰:۳۰ دقیقه شب

- ۱۲ جلسه بـررسی کیس های واقعی: ۱:۳۰ دقیقه در مجـموع ۱۸ ساعت
  ساعت ۱۹ تا ۲۰:۳۰ دقیقه شب

- ۶ جـــلسه حـــضوری: ۸ ساعت در مجمـــوع ۴۸ ســـاعت
  ساعت ۹ الی ۱۷

- ۷ جلسه آنـلاین ۴ ساعت: در مجموع ۲۸ ساعت
  ساعت ۱۰ الی ۱۶ عصر

- کـــاروزی یـــک مـــاهه زیر نـــظر امیرحسیـــن اســـدی

مجموع ساعت‌های آموزشی دوره تربیت مشاور: +۱۲۵ ساعت

شرایط پرداخت و سرمایه‌گذاری در دوره تربیت مشاور کسب‌وکار

پرداخت نقدی | سرمایه‌گذاری یک‌جا

شهریه دوره: ۲۷۰ میلیون تومان

تخفیف پرداخت نقدی: ٪۱۰

مبلغ نهایی: ۲۴۳ میلیون تومان

امکان تجمیع با:

۱۰٪ تخفیف باشگاه مشتریان

در ۱۰ روز ابتدایی ثبت نام، ۱۰ درصد تخفیف ثبت نام زودهنگام

www.ayandehbc.ir

شرایط پرداخت و سرمایه‌گذاری در دوره تربیت مشاور کسب‌وکار

پرداخت اقساطی-چکی | سرمایه‌گذاری گام به گام

تحویل همه چک‌ها در ابتدای دوره، باقی‌مانده به‌صورت چک‌های مدت‌دار

۳۰ درصد از کل مبلغ نهایی شده به صورت نقد به عنوان پیش پرداخت تا قبل از شروع دوره (۱۳ آذر)

۳۵ درصد از کل مبلغ نهایی شده یک فقره چک به تاریخ ۲۰ بهمن ۱۴۰۵

۳۵ درصد از کل مبلغ نهایی شده یک فقره چک به تاریخ ۲۰ اردیبهشت ۱۴۰۶

جـــهت **مشاوره رایگـــان**، **ثبـــت نام** و
اطلاعات بیشـتر با مـا در ارتبـاط باشیـد.

www.ayandehbc.ir

۰۹۳۳۲۷۵۸۴۶۲

کانال تلگرام : karafarinan1404

تجربه‌ات را به اثر ، تخصصت را به درآمـد و خودت را
بـه مشـاور حـرفه‌ای بـازار ایران تبـدیل کن